



Die Thomas Gruppe ist der größte unabhängige Lieferant von Komponenten aus Weißblech und Aluminium für die Aerosol-, Pharma- und Kosmetikindustrie weltweit. Wir beschäftigen weltweit 500 Mitarbeiter, davon allein in Deutschland mehr als 140 Mitarbeiter. Zusammen mit unseren Tochterfirmen produzieren wir in Deutschland, USA, Spanien, China und Argentinien Stanz- und Ziehteile auf Folgeverbundwerkzeugen und auf Transferpressen. Zusätzlich veredeln wir die Aluminiumoberflächen unserer Komponenten im Eloxal-Verfahren. Durch kontinuierliche Investitionen in den Ausbau unserer Werke und mit Unterstützung unseres Technologiezentrums am Standort Langenselbold sind wir in der Lage mit unserem Prototypenbau auf Kundenwünsche individuell eingehen zu können.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Business Development Manager (m/w/d)

Arbeitsort: Langenselbold

Wir finden diese Position klasse, weil...

sie eine spannende Aufgabe im internationalen Vertrieb bietet und Sie sich mit Ihrem produktiven Beitrag bei der Erschließung von Geschäftsfeldern mit neuen und bestehenden Kunden für die Zukunftsaufgaben unseres Unternehmens und seiner Produktionsstandorte einbringen können. Diese Gestaltungsaufgabe entfaltet sich in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung sowie den Impulsgebern für technische Fragen der Produktentwicklung und wird geprägt durch eine gezielte Einarbeitung. Im Vordergrund stehen folgende Aufgaben:

Ihre Gestaltungsspielräume

- Analyse der Marktstruktur im Hinblick auf Wachstumspotenziale
- Vernetzung der Standorte in einem CRM-System, monatliches Reporting und Mitwirkung am SIOP-Prozess
- Marktstudien, Sensitivitätsanalysen und Entscheidungsvorbereitungen für Neugeschäft
- Akquisitionsprojekte für neu entwickelte Produkte und Leistungen mit dem technischen Vertrieb
- Erstellung von Besuchsberichten, Verhandlung von Verträgen, Vorbereitung von Budgets
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung des Vertriebs und der Produktion für neue Geschäftsfelder

Ihre Erfahrungen im Vertrieb und Marketing

- Sie haben erste Erfahrungen in der Betreuung von Kunden und Neukundenakquisition
- Sie bringen exzellente Fähigkeiten im Bereich der Analyse, Planung und Umsetzung von Geschäftsprozessen mit
- Sie verfügen idealerweise über Kenntnisse der Serienfertigung in der Metallbearbeitung und Vertriebserfahrung in der verarbeitenden Industrie.
- Projekterfahrung mit ERP-Systemen ist von Vorteil

Ihre Fachkompetenzen

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium als Betriebswirt oder Wirtschaftsingenieur und haben sich im Schwerpunkt mit Vertrieb, Marketing und Geschäftsentwicklung im internationalen Umfeld befasst
- Kenntnisse über Entwicklungs- und Herstellungsprozesse im Industriebetrieb runden Ihr Profil ab

Ihre Sozialkompetenz

- Sie zeichnen sich durch einen kommunikativen, verbindlichen, weltoffenen und gewandten Umgang aus und bleiben auch in Belastungssituationen souveränen und freundlich.
- Sie sind verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, Spanischkenntnisse sind ein Plus

Wir bieten

- Verantwortungsvolle Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum im internationalen Umfeld
- Arbeiten in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre mit sympathischen Kollegen(innen)
- Dynamisches Geschäftsumfeld mit sehr interessanter Erfolgsstory
- Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an bewerbung@thomas-holding.com. Weitere Informationen über uns finden Sie auf unserer Homepage: www.thomas-holding.com